

Maßgeschneiderte Lösungen

Im Gespräch mit Roland Leitner, Leiter FPM bei der Porsche Bank über den aktuellen Markt, aktuelle Angebote und flexible Fuhrparklösungen für Flotten jeder Größe.

Text: Roland Scharf, Fotos: Porsche Bank, Photocreo Bednarek/stock.adobe.com

Wie laufen die Geschäfte derzeit?
Wir sind mit der aktuellen Entwicklung sehr zufrieden. Der Flottenmarkt ist grundsätzlich stabil und wir sehen weiterhin eine hohe Nachfrage. Gleichzeitig merken wir, dass sich die Gespräche mit unseren Kunden verändern. Entscheidungen werden stärker unter wirtschaftlichen Gesichtspunkten getroffen und Themen wie TCO, Elektrifizierung und effiziente Fuhrparkprozesse gewinnen weiter an Bedeutung.



Das Produkt Wartung mit Indexanpassung ist für Roland Leitner ein besonderes Highlight

Wie groß ist derzeit der Bestand, und wie sieht die Vertragslage aus?
Aktuell betreuen wir in Österreich rund 65.000 Fahrzeuge und international über 150.000 Fahrzeuge, der Anteil elektrifizierter Fahrzeuge in unserem klassischen Fuhrparkmanagement-Neugeschäft beträgt knapp 35 Prozent.

Wie wird sich der Sachbezug für BEV auswirken?
Das Elektrofahrzeug bietet ein überlegenes Antriebskonzept und überzeugt zunehmend durch seine wirtschaftliche Attraktivität. Mit der steigenden Nachfrage entwickeln sich zudem die Restwerte positiv. Aus unserer Sicht sprechen daher viele Faktoren dafür, dass sich der Trend zur Elektromobilität auch in den kommenden Jahren weiter fortsetzen wird.

Hat die Porsche Bank Angebote für Firmenkunden?
Besonders hervorzuheben sind unsere gemeinsamen Kampagnen mit den Marken des Volkswagen Konzerns. Von attraktiven B2B-Wartungsaktionen bis hin zu Finanzierungsboni für ausgewählte Modelle können wir unseren Kunden regelmäßig exklusive Sonderkonditionen anbieten.

Stichwort Fuhrparkmanagement: Wie entwickeln sich hier die Geschäfte?
Sehr positiv. Besonders die neuen Mobilitätsleistungen werden von unseren Kunden hervorragend angenommen. Ein wesentlicher Erfolgsfaktor ist dabei, dass wir Mobilität aus einer Hand anbieten können: von der klassischen Fuhrparkmanagement-Lösung über flexible Auto-Abos für projektbezogene Einsätze, kurzfristige Mietfahrzeuge über Europcar bis hin zu modernen Carsharing-Angeboten in der Bundeshauptstadt.

Für wen empfehlen Sie Porsche-Bank-FPM?
Die individuelle Fuhrparkbetreuung durch das Fuhrparkmanagement der Porsche Bank bieten wir für Unternehmen mit einem Fuhrpark ab 20 Fahrzeugen an. Für kleinere Fuhrparks und KMU-Kunden bieten wir ebenfalls maßgeschneiderte Lösungen, die von unserer Handelsorganisation professionell, persönlich betreut werden.

Gibt es hier spannende Neuerungen für unsere Leser?
Neben den bewährten digitalen Lösungen gewinnt der Flotten Car Configurator zunehmend an Bedeutung. Er bildet die firmenspezifische Car Policy ab, hinterlegt gewünschte Referenzmodelle und ermöglicht einen digitalen Freigabeprozess. So unterstützt er Unternehmen, den Bestellvorgang effizient und transparent abzuwickeln. Ein besonderes Highlight haben wir mit unserem Produkt Wartung mit Indexanpassung geschaffen. Kunden profitieren dabei von niedrigeren Wartungsentgelten zu Vertragsbeginn, während Preisentwicklungen erst im Rahmen einer jährlichen Anpassung berücksichtigt werden. Damit verbinden wir Budgetentlastung und langfristige Planungssicherheit und runden unser Wartungsportfolio gezielt um eine moderne und flexible Lösung ab. •