

---

## MOBILITÄT FEST IM GRIFF

### „Flotte“ Flotten mit der Porsche Bank

**Mobilität verändert sich rasant – und mit ihr auch die Anforderungen an die eigene Flotte. Elektrifizierung, Digitalisierung und Lieferverzögerungen sind Themen, die den Fuhrparkleiter beschäftigen. Mit den Lösungen des Porsche Bank Flottenmanagements bleiben Unternehmerkunden mobil, genießen ein umfangreiches Consulting und profitieren vom Know-how des Marktführers.**

Im Interview erklärt Roland Leitner, Leiter des Porsche Bank Flottenmanagements, warum man gerade in der aktuellen Zeit auf die Vorteile des Fuhrparkmanagements nicht verzichten sollte:

**Mobilität unterliegt einem stetigen Wandel. Unternehmen integrieren verstärkt E-Fahrzeuge in ihre Flotte. Wie wirkt sich diese Schnellebigkeit auf das Flottenmanagement der Porsche Bank aus?**

Das Porsche Bank Flottenmanagement ist Profi auf dem Mobilitätsparkett und weiß genau, was es braucht, um aus einem Fuhrpark eine effiziente Flotte zu machen. Unser oberstes Ziel ist es, die Nutzung der Fahrzeuge sowie die Fuhrparkverwaltung so einfach und bequem wie möglich zu gestalten. Hier gehen wir mit den Trends und der raschen Entwicklung. Gerade im Flottensegment erleben wir weiterhin den Umstieg auf E-Mobilität. Allein der Bestand an Elektrofahrzeugen hat sich in den vergangenen zwei Jahren mehr als verdreifacht. In der breiten Fahrzeug-Palette des Volkswagen Konzerns findet sich für jedes Unternehmen und Einsatzgebiet das passende E-Modell. Auch beim Thema Ladeinfrastruktur gilt die Porsche Bank als wegweisend – und zwar direkt in Richtung Moon. Wir sind sehr froh, dass wir mit Moon einen echten Spezialisten für Ladeinfrastruktur im Konzern haben. Somit können wir zum jeweiligen Fahrzeug auch gleich die passenden Ladelösungen anbieten.

**Trotz Entwicklung und neuen Antriebsarten ist die Verfügbarkeit im Automobilbereich in der aktuellen Zeit leider nicht immer gegeben. Wie schafft es die Porsche Bank, Unternehmen in puncto Mobilität erstklassig zu bedienen?** Für uns hat es oberste Priorität, unsere Unternehmer-Kunden rund um die Uhr mobil zu halten. Als Mobilitätsanbieter ist es unsere Aufgabe flexible Lösungen zu schaffen. Als Marktführer haben wir hier viele Möglichkeiten, wie Fleet on Demand unser autoabo und sharetoo. Zusätzlich finden wir aber auch immer weitere individuelle und einfache Lösungen. So bieten wir den Bestandskunden der Porsche Bank beispielsweise Vertragsverlängerungen bzw. -anpassungen an und unterstützen die Unternehmen damit bestmöglich. Mit der breiten Angebots-Palette innerhalb des VW-Konzerns haben wir als Porsche Bank Flottenmanagement natürlich immer ein Ass im Ärmel.

**Ihr Consulting schafft somit auch in schwierigen Zeiten zahlreiche Lösungen. Was macht die Porsche Bank darüber hinaus zum attraktiven Flottenpartner für Unternehmen?**

Die Porsche Bank steht für Mobilität von morgen und somit für Innovationen und umweltfreundliche Maßnahmen. Nachhaltigkeit ist schon lange nicht mehr nur ein Thema des Einzelnen. Das Flottenmanagement der Porsche Bank bietet maßgeschneiderte Lösungen für jeden Fuhrpark. Von kurzzeitigen Mobilitätslösungen bis zu All-Inclusive-Angeboten, ein Ansprechpartner kümmert sich um alles, was mit dem Fuhrpark zu tun hat. Das spart Zeit, Geld und Energie. Neben den Gesamtkosten, den Total Cost of Ownership, einer enormen Zeitersparnis sind Risiken zudem ausgelagert. Eine Vielzahl unserer Kunden, die sich für das Flottenmanagement der Porsche Bank entschieden haben, müssen sich nach Vertragsablauf um den Restwert ihrer Fahrzeuge keine Sorgen machen. Dieses Risiko ist komplett ausgelagert und kommt in Zeiten, wie wir sie gerade erleben, dem Kunden entgegen.

**Zu dem Allround-Angebot der Porsche Bank im Elektrosegment zählen neben Bereichen wie Consulting, Infrastruktur oder Ladekarten auch digitale Tools. Inwiefern kann Ihr Fuhrparkmanagement hier die Kunden unterstützen?**

Neben den Expert\*innen in der Porsche Bank steht den Betrieben auch eine Reihe digitaler Helfer zur Seite. Die speziell auf Unternehmerkunden abgestimmten digitalen Lösungen setzen zukunftsweisende Maßstäbe. Zum Beispiel zeigt der Porsche Bank Flotten Car Configurator auf Knopfdruck, ob der gewünschte Wagen zum Budget und den Vorgaben der Firma passt und wird somit zum digitalen „Matchmaker“, der Zeit und Geld spart. Das Fuhrpark-Informationssystem (FIS) ermöglicht ein detailliertes Online-Monitoring des Fuhrparks – individuelle Auswertungen und umfangreiche Analysen miteingeschlossen. Mit der PB Flotte App gelingt die Vernetzung zwischen Fuhrparkleitung und Dienstwagenfahrer\*in im Handumdrehen. Routineaufgaben lassen sich somit noch schneller erledigen. Die Strategie des Porsche Bank Flottenmanagements in Hinblick auf die Digitalisierung und neue Mobilitätslösungen ist klar: Wir sind hier bestens vorbereitet und arbeiten beständig daran, digitale Tools für unsere Kunden zu entwickeln und die Fuhrparkverwaltung so effizient und komfortabel wie möglich zu gestalten.

**Zum Abschluss: Wie schätzen Sie die weitere Entwicklung der Elektromobilität im Flottensegment ein?**

Gerade im Unternehmensbereich ist der elektrische Antrieb voll angekommen. Es ist folglich keine Überraschung, dass die meisten Zulassungen für E-Fahrzeuge aktuell in den gewerblichen Sektor fallen und es ist davon auszugehen, dass dieser Trend in den kommenden Jahren noch stark ansteigt. Die Porsche Bank ist für all diese Bereiche der beste Ansprechpartner und begleitet Betriebe auf ihrem Weg in eine nachhaltige Zukunft.